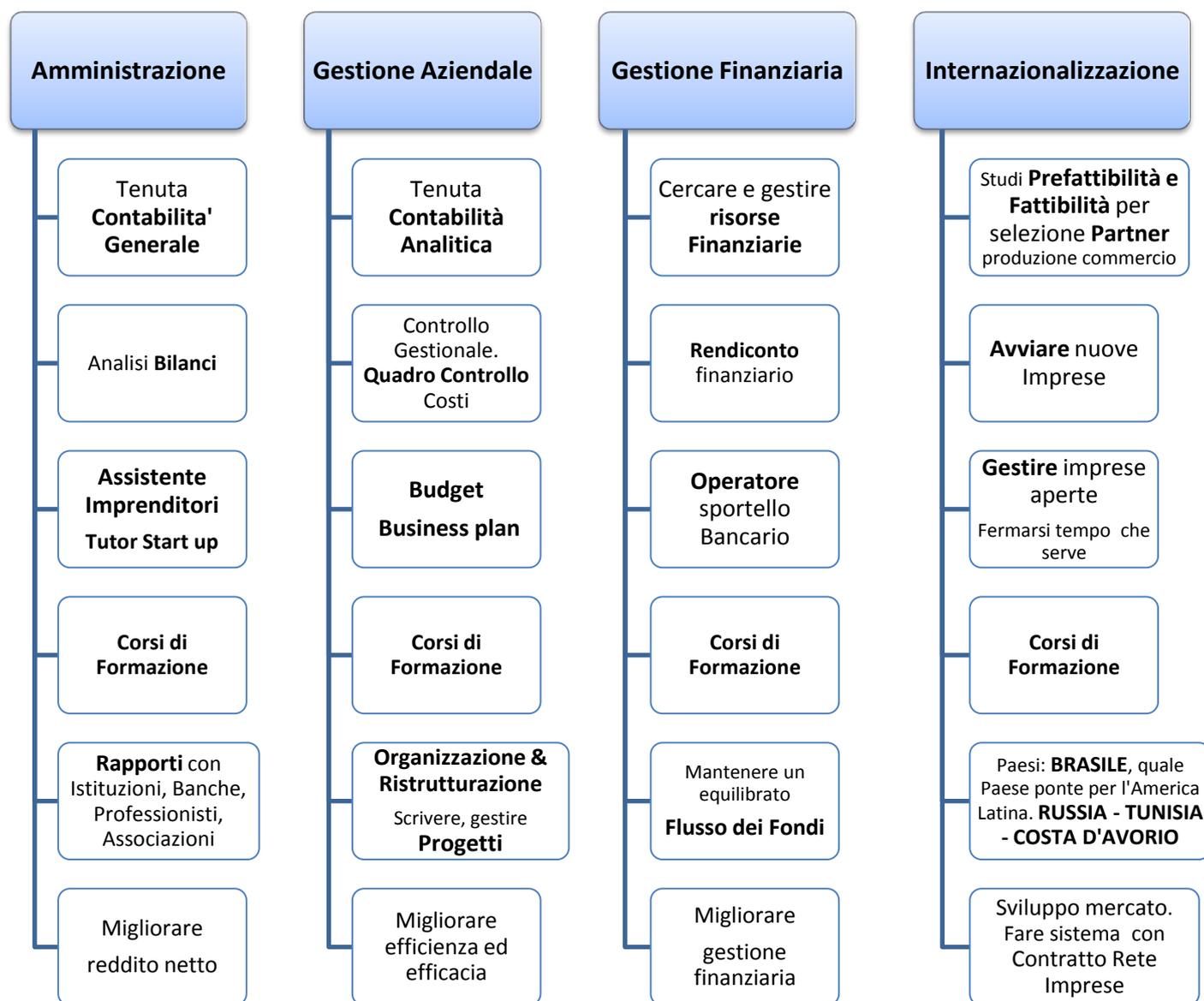


TEMPORARY MANAGER

Il **Temporary Manager** è un problem solver, possiede una spiccata professionalità, attitudine alla comunicazione, è determinato nel raggiungere gli obiettivi. Il ricorso al **Temporary Management** si sta radicando in Europa come uno dei modelli privilegiati per gestire l'accelerazione del cambiamento e dell'innovazione. Una possibile soluzione sempre più accettata dalla piccola e media Impresa Italiana.

SERVIZI offerti, per IMPRESE con PROGETTI da REALIZZARE – PROBLEMI da RISOLVERE – ENTRARE all'ESTERO, per Produzione e Commercio

AMMINISTRAZIONE - GESTIONE AZIENDALE & FINANZIARIA INTERNAZIONALIZZAZIONE



PER INFORMAZIONI

011 779 42 55 – auditing@fastwebnet.it – www.auditingitalia.it

AUDITING sas – Società di Consulenza Aziendale, dal 1985

10146 TORINO – Pzza Del Monastero 5

Svolge i servizi il Consulente **RAFFAELE COLONNA**, esperienza trentennale, T **348 230 71 77**

PROGRAMMA SERVIZI

GESTIONE AMMINISTRAZIONE AZIENDALE & FINANZIARIA

I 3 servizi collegati tra di loro, forniscono all'Impresa le informazioni necessarie per **"GUIDARE"** **"DECIDERE"** **"DEFINIRE"** Cosa, Come, Quando, Quanto fare.

Svolgiamo tenuta contabilità, analisi per Imprese, Filiali, Agenzie, Negozi collegate o controllate ad Holding. Su richiesta assumiamo il Personale Contabile delle Imprese.

Dalla **Contabilità generale**, si rilevano i dati per fare l'analisi: economica, finanziaria, commerciale, patrimoniale, organizzativa, particolarmente si determinano gli indici: Ros, Roi, Roe, Margine contribuzione, Valore aggiunto. Nella **GESTIONE AZIENDALE**, si collegano i dati della Contabilità generale a quella della Contabilità Analitica, con l'applicazione del Quadro Controllo Costi, per definire quanto costano le Vendite all'Impresa, qual è il giusto Costo unitario, dei singoli Prodotti, delle Commesse, dei Progetti, del Segmento di Vendita e dei Clienti, della Zona, ecc.. Come il Volume produttivo influenza i costi e i ricavi; il controllo e la stima dei costi diretti; l'analisi e l'utilizzo della forza lavoro; la valutazione dell'impatto della manodopera; come imputare i costi indiretti alla produzione, insieme ai costi diretti; relazione tra costi, vendite e profitti; l'azienda quando inizia a guadagnare, calcolo del Break even poin; l'impatto dei costi sul reddito operativo; come i costi indiretti influenza la redditività; perché è importante il controllo delle scorte, calcolo del lotto economico. La **GESTIONE FINANZIARIA**, con il foglio lavoro, il quale fornisce i dati per analizzare il flusso dei fondi, da dove arriva e dove finisce la liquidità; Ciclo monetario; Dove vanno i soldi ricavati dalla Vendite; Indice di Solvibilità; Indice di Leva; Controllo debiti verso fornitori; Rotazione crediti verso clienti; l'azienda è in grado a far fronte agli Obblighi di Cassa, per quanto? **RAPPORTI**, con: Istituzioni, Banche, Professionisti, Associazioni, Vari. Incarichi di **Alter ego Imprenditori, Tutor Start up**, anche per passaggi generazionali. Scopo fondamentale della nostra Collaborazione è aiutare gli Imprenditori a guidare e gestire l'Impresa con minori rischi, essere meno impegnati nelle funzioni amministrative per potersi dedicare di più al core business. Fornire informazioni tecniche per sapere la strada da percorrere ed a quale velocità.

INTERNAZIONALIZZAZIONE AZIENDALE

Non ci occupiamo di solo Export, oggi difficile fare per ogni tipo e dimensione di impresa. Siamo Consulenti, non Rappresentanti od Importatori. I nostri servizi mirano a realizzare **PROGETTI**, da trasformare in PROGRAMMI. La differenza tra un Progetto ed un Programma sta nel tempo di realizzo. Il primo è di Medio Periodo, superiore ai 12 mesi, collegato agli Investimenti. Il secondo di Breve Periodo, da realizzare entro 12 mesi, collegati ai Ricavi. Il solo Export, per noi, è un programma. Partiamo col trattare con l'Imprenditore l'Idea, scrivendo il Progetto, con lo strumento tecnico del **Business plan**. Nel caso che il progetto è già scritto od avviato, ci inseriamo nelle funzioni di nostra competenza, definiti con la Direzione Aziendale. Svolgiamo servizi di Studi di Prefattibilità e Fattibilità per cercare, selezionare nuovi Partner, scopo aprire nuove strutture od anche acquistare quote di Imprese locali, questo per potersi radicare nel territorio, sia per produrre, anche parte dei prodotti, che per vendere. Ci occupiamo all'estero di tutte le funzioni su riportate, per l'Amministrazione, Gestione Aziendale & Finanziaria. Facciamo funzioni di Alter ego Imprenditori. Conta essere presenti sul territorio, anche con micro strutture, pur con la testa in Italia. I mercati vanno curati, dare assistenza. Fare solo Export è limitato alle quote di importazione, concesse dal Paese estero. I costi logistici, dazi, rischi di fare entrare la merce, incassare la fattura sono alti, esempio in BRASILE, il prezzo iniziale di Euro 100, con le imposte diventa Euro 250. Paesi collegati: BRASILE, quale Paese ponte per l'America Latina; RUSSIA, TUNISIA; COSTA D'AVORIO. Si consiglia di fare sistema con **CONSORZI** e **CONTRATTO RETE IMPRESE**.

Avvio SERVIZI

Veniamo nell'Impresa per fare una prova di **2 giorni**, ad un costo promozionale di **Euro 750 + IVA**. Questo serve per verificare se andiamo bene all'Imprenditore, con il quale definiamo i servizi. Facciamo analisi della situazione aziendale ed un apprendimento dei progetti. In alternativa alla prova, sempre per **2 giorni**, ed allo stesso costo, svolgiamo un Corso su **INTERNAZIONALIZZAZIONE AZIENDALE**, invio programma su richiesta.